

## 珠海世茂港珠澳口岸城，首期5万(減)，港珠澳大桥关口上盖物業，香港銀行按揭，最新價單，中港專車免費上門接載睇樓



### 代理資料

名称: 黃思朗 Jason  
职位: 高級客戶經理  
移动电话: (852) 68102740

(WhatsApp):  
預約參觀電話:

公司名称: 大灣區置業

公司電話:

關於我們:

本人是土生土長廣東人，在新加坡國立大學畢業後回國。本人享受幫客人購得心頭好的喜悅成功感，並一心一意專注發展房地產行業，工作經驗九年，樂於聆聽和談判，歡迎您一切房產的諮詢。大灣區，免費睇樓團，天天出發，珠海、中山、深圳、東莞、惠州、廣州、佛山、肇慶、江門。



### 樓盤資料

標題: 珠海世茂港珠澳口岸城，首期5万(減)，港珠澳大桥关口上盖物業，香港銀行按揭，最新價單，中港專車免費上門接載睇樓

### 樓盤介紹:

#### 珠海世茂港珠澳口岸城

占位港珠澳大桥人工島之巔，唯一可開發可售的項目！！！！

【項目詳情】項目佔地面积：約22.5萬m<sup>2</sup>項目

建築面积：約120萬m<sup>2</sup>

綠化率：20% 容積率：4.29

一期產品總棟數：7棟

一期總戶數：3110戶

在售產品：40-80m<sup>2</sup>酒店式辦公

一期得房率：74% 裝修標準：精裝

層高：3.3米 產權：40年商業性質

一期停車位：2683（地上停車位：1813，地下停車位：870）

物業公司：世茂商娛物業

項目位置：中國·港珠澳大桥·珠澳口岸島一期

交付時間：2023年12月31日

項目10大必買理由

1【超級奇蹟】港珠澳大桥，1269億世界工程奇蹟，全國唯一陸路相連港澳的橋隧工程，緊密連接兩岸三地。港珠澳半小時生活圈核心樞紐，5分鐘到達珠海市中心，10分鐘到澳門，30分鐘到香港。

2【超级战略】国家战略，两岸三地，一国两制，深度整合大湾区资源，汇集高端人才，推进大湾区深化改革、扩大开放，建立与国际接轨的开放型经济新体制，建设高水平参与国际经济合作新平台。

3【超级门户】港珠澳口岸岛作为世界最大口岸，一年累计84.45亿美元进出口，覆盖全国26省，1500亿政府红利加持，能级全面超越横琴。三地一检，国家战略口岸无缝对接，地铁上盖，开启国家最大口岸门户。

4【超级枢纽】步行即达的国际枢纽中心，5分钟通关速达澳门半岛，30分钟通达香港，畅享“半小时港珠澳生活圈”；两岸三地来回畅通无阻。连接五大机场，湾区万亿交通规划，占据国门要位，畅达国内外。

5【超级品牌】世茂品牌全国TOP9实力，跟投国家战略，SOM世界著名事务所担纲设计，迪拜塔地标专家巨制，300名国际大师雕琢，描绘2000亿巨制，占据国家口岸战略门户，超百万方门户资产，打造全球资产封面。

6【超级商旅中心】宏图规划，1座5星级酒店+世茂4大高端自主品牌酒店构筑全球商旅非凡体验；20家超企总部打造全球湾区经济之门。

7【超级人文中心】世界顶级人文中心，约1.8万方海上文涛汇聚大湾区两岸三地文化交融，城市会客厅，世界瞩目的艺术潮流中心；约3.8万方海湾方舟，每年上百国际文化科技展商，汇集各界高端专业人士交流，国际会展盛事发生地。

8【超级消费中心】10.4万㎡沉浸式免税花园商业中心，集结两岸三地明星主创店&主流商家，更有世茂一线商业资源的商业MALL加持，打造国际级消费购物天堂。

9【超级城市地标】大湾区世界级封面，依托港珠澳大桥，打造湾区新支点，引领时代蝶变，360°鉴赏港珠澳三地，汇聚塑造湾区之眼；

10【超级门户资产】全球唯一，岛内独有4D海景，360°视野的自然海洋景观资源。全岛唯一一个可售物业，仅30%濒稀奢藏国家级门户资产，占据独有的区位优势，港珠澳劳工+国际机场超1亿人流辐射加持，实现投资资金回笼周期短，回报率高的可能性。

楼盘摘要: 港珠澳未来城,珠海港珠澳未来城,世茂港珠澳口岸城,珠海世茂港珠澳口岸城,珠海楼盘

索取最新价钱表: (852) 68102740

索取平面圖: (852) 68102740

即时预约睇楼: (852) 68102740

## 楼盘资料

盤源: 代理盘

物业类别: 公寓

新盘/二手盘: 新盘

楼盘状况: 出售

金额: ¥ 1,000,000

建筑面积(平方尺): 430 ft

房间: 1  
浴室: 1  
楼盘编号: RF507604  
刊登 / 更新日期: 15.11.2024

## 物业地址

地区: 粤港澳大湾区  
区域: 珠海  
街道: 港珠澳大桥珠海段入境大楼旁  
屋苑 / 大厦: 港珠澳未来城 - 珠海楼盘

## 楼盘及公共设施

车位: 有  
屋苑或大厦设施: 游泳池, 住客会所, 按摩浴池, 健身室, 24小时保安, 穿梭巴士, 烧烤场, 游乐场